

# MOTALA RYTTARFÖRENING – ÅRSANALYS 2025



# Resultat

## Sammanfattning

### Ekonomiskt resultat

Föreningens resultat förbättrades markant till +109 002 kr jämfört med föregående år.

### Omsättning och marginaler

Omsättningen nådde 2,27 miljoner kr med en bruttomarginal på 56,7 % och rörelsemarginal på 4,9 %.

### Kostnadskontroll

Personalkostnader minskade från 42,4% till 27,6 % av intäkterna, vilket förbättrar föreningens kostnadskontroll.

### Likviditet och kapital

Likviditeten är ansträngd men eget kapital är på väg mot positiv utveckling och långsiktig styrka.





# Intäkter – utveckling och drivare

För att stärka föreningens ekonomi under 2026 föreslås tre prioriterade fokusområden:

1. Återuppbygg sponsringen. Sponsringsintäkterna minskade kraftigt under 2025. Genom att paketera attraktiva erbjudanden – exempelvis partner-, silver- och guldnivåer – kan föreningen återta förlorade intäkter och skapa långsiktiga samarbeten.
2. Minska kostnaderna för foder och drift. Hö- och ensilagekostnaderna ökade markant samtidigt som traktorkostnaderna ökade.
3. Förstärk likviditetsplaneringen. Likviditeten är en kritisk punkt för föreningen. En rullande 13-veckors kassaflödesprognos gör det enklare att förutse toppar och dalar, säkerställa betalningsförmågan och fatta proaktiva beslut.

<b>INTÄKTSPOST</b>	<b>2025 (KR)</b>	<b>2024 (KR)</b>	<b>FÖRÄNDRING (KR)</b>
<b>Ridavgifter</b>	1 055 039	958 950	+96 089
<b>Stallplats</b>	591 346	583 477	+7 869
<b>Kafeteria</b>	93 265	83 089	+10 176
<b>Sponsring</b>	26 520	116 022	-89 502
<b>Bidrag (stat+kommun)</b>	193 071	214 374	-21 303



# Kostnader – utveckling och drivare

2026 blir ett viktigt år där vi bygger vidare på den positiva utvecklingen från 2025

1. Fokus ligger på att skapa långsiktig stabilitet, stärka våra kärnverksamheter och utveckla föreningen för både medlemmar och hästar.
2. Stärka den ekonomiska grunden. Genom fortsatt kontroll på kostnader, aktiva inköp och smart resursplanering skapar vi utrymme för investeringar och trygg drift.
3. Utveckla ridverksamheten. Fortsatt fokus på kvalitet i ridlektioner, tydliga utbildningsvägar och aktiviteter som ökar engagemang och ridglädje hos både barn och vuxna.
4. Attraktiv förening för medlemmar Vi arbetar för en varm och inkluderande föreningsmiljö där fler vill vara delaktiga – både i verksamhet och ideella insatser.
5. Hållbar hästhållning i centrum God foderplanering, kontinuerlig uppföljning av hästarnas välmående och optimerad stallmiljö bidrar till en hållbar verksamhet över tid.
6. Långsiktiga samarbeten Strategiska partnerskap med lokala företag stärker både ekonomin och vår roll i samhället.

<b>KOSTNADSPOST</b>	<b>2025 (KR)</b>	<b>2024 (KR)</b>	<b>FÖRÄNDRING (KR)</b>
<b>Personalkostnader</b>	625 864	849 516	-223 652
<b>Hö/ensilage</b>	316 232	243 129	+73 103
<b>Strömmaterial</b>	142 923	198 796	-55 873
<b>Traktorkostnader</b>	133 394	78 490	+54 904
<b>Övriga externa</b>	500 015	531 535	-31 520

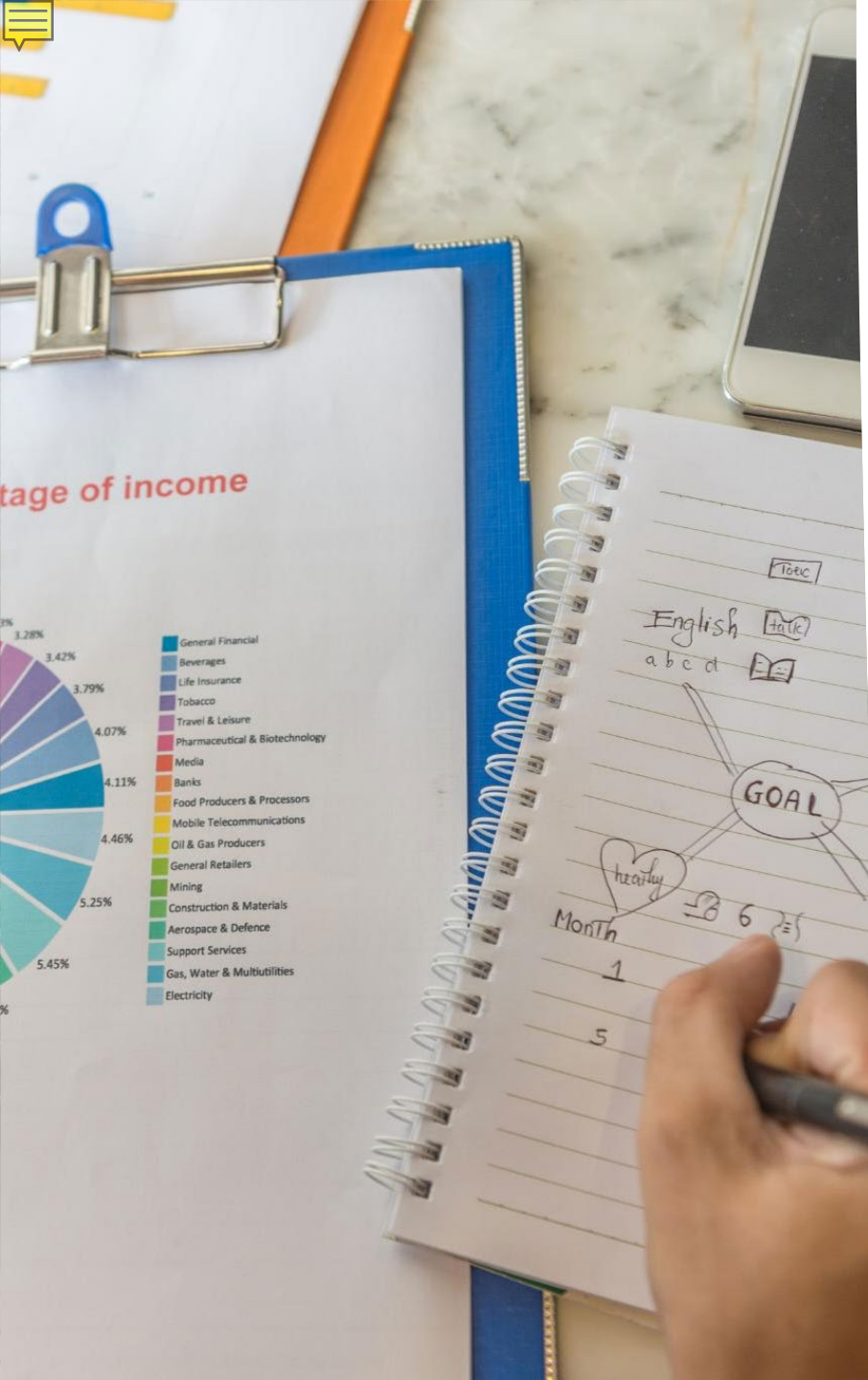


## Likviditet och balans

Likviditeten vid årets slut är ansträngd och kräver aktiv uppföljning. Kassalikviditeten uppgår till 0,41, och balanslikviditeten till 0,54, vilket innebär att de kortfristiga skulderna är betydligt större än föreningens direkt tillgängliga tillgångar. Detta speglas även i ett lågt kassasaldo på 8 813 kr och relativt höga kortfristiga skulder på 367 053 kr. En stor del av skulderna består av förutbetalda rid- och medlemsavgifter (211 721 kr), vilket skapar trygghet inför kommande månader men samtidigt binder upp resultatet och påverkar likviditeten vid årsskiftet. Kundfordringarna ligger på en sund nivå med cirka 25 dagars betalningstid, vilket visar på god kontroll i faktureringsprocessen.

Sammanfattningsvis: Föreningen har ett stabilt inflöde inför 2026 tack vare förutbetalda avgifter, men behöver fortsatt arbeta med kassaflödesplanering, kostnadskontroll och leverantörsvillkor för att stärka den kortsiktiga betalningsförmågan.

<b>NYCKELTAL</b>	<b>VÄRDE</b>
<b>Kassalikviditet</b>	0,41
<b>Balanslikviditet</b>	0,54
<b>Kassa/bank</b>	8 813 kr
<b>Kundfordringar</b>	140 906 kr
<b>Kundfordringsdagar</b>	25,2
<b>Leverantörsdagar</b>	24,2



# Rekommendationer och åtgärdsplan

## Återstart av sponsorprogram

Motala Ryttarförening bör återuppta sponsorprogrammet och sikta på 75-100 tkr från 3-5 partners för ekonomisk förstärkning.

## Pris- och produktmix

Översyn av ridavgifter med klippkort och premiumlektioner för att skapa hållbara och differentierade erbjudanden.

## Kostnadsoptimering

Foderupphandling och samköp bör ses över, samt minskad maskin- och transportkostnad genom bättre planering och underhåll.

## Likviditets- och kapitalstyrning

Rullande kassaflödesprognos och justerade betalningsvillkor förbättrar likviditeten medan eget kapital följs för stabil ekonomisk utveckling.

# TILLSAMMANS FRAMÅT

**Motala Ryttarförening är mer än en ridanläggning – vi är en gemenskap.**

**Genom engagemang, ansvar och glädje skapar vi en trygg och utvecklande miljö för både våra medlemmar och våra hästar.**

**2025 visade att vi står starka tillsammans.**

**Nu tar vi nästa steg – med hållbarhet, kvalitet och gemenskap i fokus.**

**Tillsammans bygger vi framtidens ridsport.**

**Tillsammans skapar vi en förening att vara stolta över.**